

Heb je altijd al betaald voetballer willen worden, maar tot nu toe is het er niet van gekomen? Dan is dit je kans op een droombaan, waarin je elk weekend in het stadion aanwezig moet zijn!

BOS Nieuwe Media zoekt per direct een:

Commerciële Topper (regio Twente)



Wie zijn wij?

BOS Nieuwe Media BV is een snel groeiend en innovatief media bedrijf gespecialiseerd in het ontwikkelen en verkopen van internet concepten. Onze belangrijkste activiteit is het exploiteren van mega videowalls in voetbalstadions. Wij zijn gevestigd in Groningen, Berlijn en Kampen.

Werkgebied

Heel Nederland. We zijn op dit moment in het bijzonder op zoek naar mensen in de regio Twente.

Profiel

Wij vragen; een vriendelijke, zelfstandig werkende, zakelijke, representatieve, klantgerichte netwerker en doorzetter, die voor ons en onze opdrachtgevers (betaald voetbalorganisaties) degene is die commercials en andere vormen van reclame-uitingen op videowalls gaat verkopen. Jouw klanten kopen bij je om je product/dienst maar zeker ook omdat jij degene bent in wie ze volledig vertrouwen hebben.

Hoe zien je dagen eruit?

Je maakt zelf je afspraken met je klanten, en adviseert hen, en overtuigt hen om met jou zaken te doen. Dit alles in een omgeving die voetbal ademt, en zich kenmerkt door een zakelijke atmosfeer. Je maakt gemakkelijk afspraken, met zowel lokale, regionale, ondernemers als met grote beursgenoteerde bedrijven. Jij komt overal binnen, omdat je in staat bent al telefonisch je te onderscheiden. Eenmaal met je klant aan tafel weet je haar/hem altijd

een geweldig aanbod te doen. Je kickt op een order, en krijgt daar eigenlijk nooit genoeg van, maar verkoopt wel op een integere, maar creatieve wijze. Je rol vereist dat jij je zakelijk kleedt. O ja, nog één belangrijk punt, vindt je partner nu al dat je te weinig thuis bent, en heb je daar vaak discussies over, reageer dan niet!

Wat bieden wij;

Een werkelijk unieke functie, met alle faciliteiten om jou succesvol te laten zijn. Een heel uitdagend salaris, een auto van de zaak, skybox faciliteiten om je klanten te ontvangen, en veel vrijheden. Ga je daar goed mee om, en ben jij degene die persoonlijk het verschil maakt dan moet je direct reageren. Wij zoeken jou!

Interesse?

Herken jij je volledig in bovenstaand verhaal, en beschik je daarnaast over HBO niveau, een rijbewijs, en ben je bereid je meer dan 100% in te zetten voor je klanten en je eigen carrière, en helemaal klaar voor een vervolg stap, dan moet je nu reageren.

Stuur je reactie + CV naar:

Enrico Pruis (alg. directeur)
werving@bosnieuwemedia.nl
Postbus 385
9700 AJ Groningen
o.v.v. 'Sollicitatie sales functie'

Heb je altijd al betaald voetballer willen worden, maar tot nu toe is het er niet van gekomen? Dan is dit je kans op een droombaan, waarin je elk weekend in het stadion aanwezig moet zijn!

BOS Nieuwe Media zoekt per direct een:

Commerciële Topper (regio Nijmegen)



Wie zijn wij?

BOS Nieuwe Media BV is een snel groeiend en innovatief media bedrijf gespecialiseerd in het ontwikkelen en verkopen van internet concepten. Onze belangrijkste activiteit is het exploiteren van mega videowalls in voetbalstadions. Wij zijn gevestigd in Groningen, Berlijn en Kampen.

Werkgebied

Heel Nederland. We zijn op dit moment in het bijzonder op zoek naar mensen in de regio Nijmegen.

Profiel

Wij vragen; een vriendelijke, zelfstandig werkende, zakelijke, representatieve, klantgerichte netwerker en doorzetter, die voor ons en onze opdrachtgevers (betaald voetbalorganisaties) degene is die commercials en andere vormen van reclame-uitingen op videowalls gaat verkopen. Jouw klanten kopen bij je om je product/dienst maar zeker ook omdat jij degene bent in wie ze volledig vertrouwen hebben.

Hoe zien je dagen eruit?

Je maakt zelf je afspraken met je klanten, en adviseert hen, en overtuigt hen om met jou zaken te doen. Dit alles in een omgeving die voetbal ademt, en zich kenmerkt door een zakelijke atmosfeer. Je maakt gemakkelijk afspraken, met zowel lokale, regionale, ondernemers als met grote beursgenoteerde bedrijven. Jij komt overal binnen, omdat je in staat bent al telefonisch je te onderscheiden. Eenmaal met je klant aan tafel weet je haar/hem altijd

een geweldig aanbod te doen. Je kickt op een order, en krijgt daar eigenlijk nooit genoeg van, maar verkoopt wel op een integere, maar creatieve wijze. Je rol vereist dat jij je zakelijk kleedt. O ja, nog één belangrijk punt, vindt je partner nu al dat je te weinig thuis bent, en heb je daar vaak discussies over, reageer dan niet!

Wat bieden wij;

Een werkelijk unieke functie, met alle faciliteiten om jou succesvol te laten zijn. Een heel uitdagend salaris, een auto van de zaak, skybox faciliteiten om je klanten te ontvangen, en veel vrijheden. Ga je daar goed mee om, en ben jij degene die persoonlijk het verschil maakt dan moet je direct reageren. Wij zoeken jou!

Interesse?

Herken jij je volledig in bovenstaand verhaal, en beschik je daarnaast over HBO niveau, een rijbewijs, en ben je bereid je meer dan 100% in te zetten voor je klanten en je eigen carrière, en helemaal klaar voor een vervolg stap, dan moet je nu reageren.

Stuur je reactie + CV naar:

Enrico Pruis (alg. directeur)
werving@bosnieuwemedia.nl
Postbus 385
9700 AJ Groningen
o.v.v. 'Sollicitatie sales functie'

Heb je altijd al betaald voetballer willen worden, maar tot nu toe is het er niet van gekomen? Dan is dit je kans op een droombaan, waarin je elk weekend in het stadion aanwezig moet zijn!

BOS Nieuwe Media zoekt per direct een:

Commerciële Topper (regio Haaglanden)



Wie zijn wij?

BOS Nieuwe Media BV is een snel groeiend en innovatief media bedrijf gespecialiseerd in het ontwikkelen en verkopen van internet concepten. Onze belangrijkste activiteit is het exploiteren van mega videowalls in voetbalstadions. Wij zijn gevestigd in Groningen, Berlijn en Kampen.

Werkgebied

Heel Nederland. We zijn op dit moment in het bijzonder op zoek naar mensen in de regio Haaglanden.

Profiel

Wij vragen; een vriendelijke, zelfstandig werkende, zakelijke, representatieve, klantgerichte netwerker en doorzetter, die voor ons en onze opdrachtgevers (betaald voetbalorganisaties) degene is die commercials en andere vormen van reclame-uitingen op videowalls gaat verkopen. Jouw klanten kopen bij je om je product/dienst maar zeker ook omdat jij degene bent in wie ze volledig vertrouwen hebben.

Hoe zien je dagen eruit?

Je maakt zelf je afspraken met je klanten, en adviseert hen, en overtuigt hen om met jou zaken te doen. Dit alles in een omgeving die voetbal ademt, en zich kenmerkt door een zakelijke atmosfeer. Je maakt gemakkelijk afspraken, met zowel lokale, regionale, ondernemers als met grote beursgenoteerde bedrijven. Jij komt overal binnen, omdat je in staat bent al telefonisch je te onderscheiden. Eenmaal met je klant aan tafel weet je haar/hem altijd

een geweldig aanbod te doen. Je kickt op een order, en krijgt daar eigenlijk nooit genoeg van, maar verkoopt wel op een integere, maar creatieve wijze. Je rol vereist dat jij je zakelijk kleedt. O ja, nog één belangrijk punt, vindt je partner nu al dat je te weinig thuis bent, en heb je daar vaak discussies over, reageer dan niet!

Wat bieden wij;

Een werkelijk unieke functie, met alle faciliteiten om jou succesvol te laten zijn. Een heel uitdagend salaris, een auto van de zaak, skybox faciliteiten om je klanten te ontvangen, en veel vrijheden. Ga je daar goed mee om, en ben jij degene die persoonlijk het verschil maakt dan moet je direct reageren. Wij zoeken jou!

Interesse?

Herken jij je volledig in bovenstaand verhaal, en beschik je daarnaast over HBO niveau, een rijbewijs, en ben je bereid je meer dan 100% in te zetten voor je klanten en je eigen carrière, en helemaal klaar voor een vervolg stap, dan moet je nu reageren.

Stuur je reactie + CV naar:

Enrico Pruis (alg. directeur)
werving@bosnieuwemedia.nl
Postbus 385
9700 AJ Groningen
o.v.v. 'Sollicitatie sales functie'

Heb je altijd al betaald voetballer willen worden, maar tot nu toe is het er niet van gekomen? Dan is dit je kans op een droombaan, waarin je elk weekend in het stadion aanwezig moet zijn!

BOS Nieuwe Media zoekt per direct een:

Commerciële Topper (regio Friesland)



Wie zijn wij?

BOS Nieuwe Media BV is een snel groeiend en innovatief media bedrijf gespecialiseerd in het ontwikkelen en verkopen van internet concepten. Onze belangrijkste activiteit is het exploiteren van mega videowalls in voetbalstadions. Wij zijn gevestigd in Groningen, Berlijn en Kampen.

Werkgebied

Heel Nederland. We zijn op dit moment in het bijzonder op zoek naar mensen in de regio Friesland.

Profiel

Wij vragen; een vriendelijke, zelfstandig werkende, zakelijke, representatieve, klantgerichte netwerker en doorzetter, die voor ons en onze opdrachtgevers (betaald voetbalorganisaties) degene is die commercials en andere vormen van reclame-uitingen op videowalls gaat verkopen. Jouw klanten kopen bij je om je product/dienst maar zeker ook omdat jij degene bent in wie ze volledig vertrouwen hebben.

Hoe zien je dagen eruit?

Je maakt zelf je afspraken met je klanten, en adviseert hen, en overtuigt hen om met jou zaken te doen. Dit alles in een omgeving die voetbal ademt, en zich kenmerkt door een zakelijke atmosfeer. Je maakt gemakkelijk afspraken, met zowel lokale, regionale, ondernemers als met grote beursgenoteerde bedrijven. Jij komt overal binnen, omdat je in staat bent al telefonisch je te onderscheiden. Eenmaal met je klant aan tafel weet je haar/hem altijd

een geweldig aanbod te doen. Je kickt op een order, en krijgt daar eigenlijk nooit genoeg van, maar verkoopt wel op een integere, maar creatieve wijze. Je rol vereist dat jij je zakelijk kleedt. O ja, nog één belangrijk punt, vindt je partner nu al dat je te weinig thuis bent, en heb je daar vaak discussies over, reageer dan niet!

Wat bieden wij;

Een werkelijk unieke functie, met alle faciliteiten om jou succesvol te laten zijn. Een heel uitdagend salaris, een auto van de zaak, skybox faciliteiten om je klanten te ontvangen, en veel vrijheden. Ga je daar goed mee om, en ben jij degene die persoonlijk het verschil maakt dan moet je direct reageren. Wij zoeken jou!

Interesse?

Herken jij je volledig in bovenstaand verhaal, en beschik je daarnaast over HBO niveau, een rijbewijs, en ben je bereid je meer dan 100% in te zetten voor je klanten en je eigen carrière, en helemaal klaar voor een vervolg stap, dan moet je nu reageren.

Stuur je reactie + CV naar:

Enrico Pruis (alg. directeur)
werving@bosnieuwemedia.nl
Postbus 385
9700 AJ Groningen
o.v.v. 'Sollicitatie sales functie'